

Αξιοποιώντας την ευκαιρία της Ινδίας

Πώς η νέα συμφωνία ΕΕ–Ινδίας ανοίγει νέες εξαγωγικές προοπτικές

Μαρία Κασόλα

Ερευνήτρια Οικονομολόγος

Eurobank Research

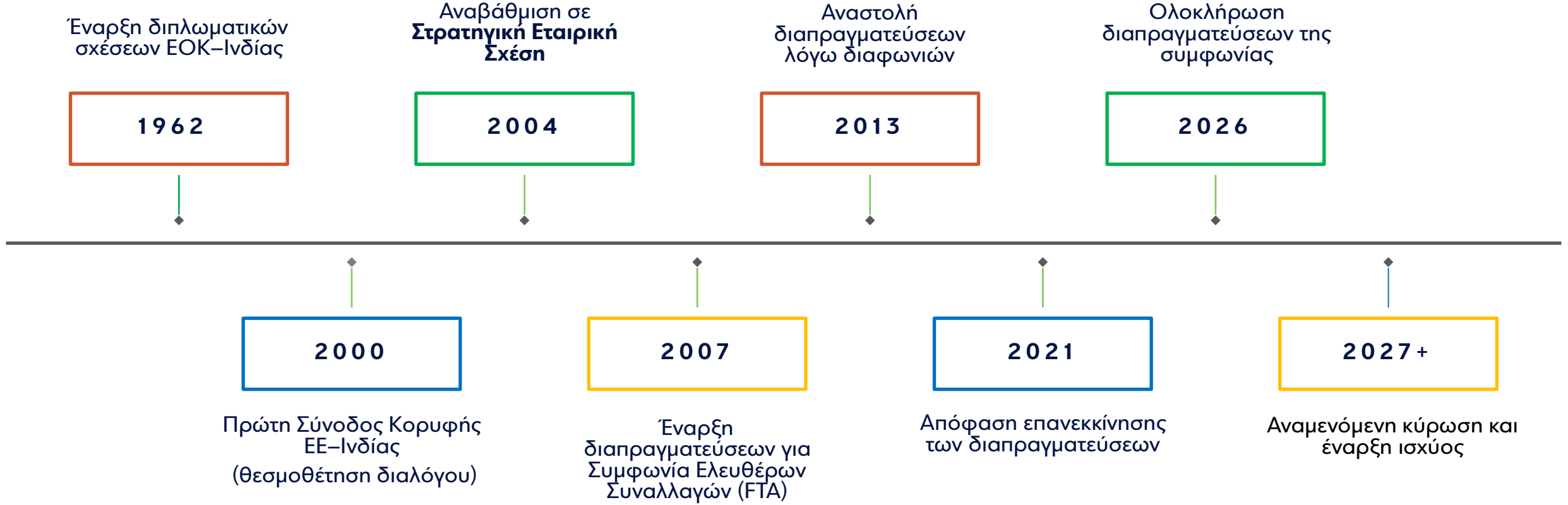
EU–India Digital Academy Workshop

Αθήνα

28 Απριλίου, 2026



Η συμφωνία ΕΕ–Ινδίας είναι αποτέλεσμα μιας μακράς, σχεδόν 20ετούς διαπραγμάτευσης



Τι αλλάζει με την επικείμενη εμπορική συμφωνία μεταξύ ΕΕ και Ινδίας;

- i. Εκτεταμένη απελευθέρωση εμπορίου -> Σημαντική μείωση δασμών και κάλυψη σχεδόν του συνόλου των εμπορικών ροών (90%+)
- ii. Σταδιακή πρόσβαση σε αγορές -> Άμεση (~70% των δασμολογικών γραμμών) και προοδευτική κατάργηση δασμών σε βιομηχανικά και αγροδιατροφικά προϊόντα
- iii. Άνοιγμα υπηρεσιών -> Πρόσβαση σε 144 υποτομείς (IT, χρηματοοικονομικά, επαγγελματικές υπηρεσίες)
- iv. Ενίσχυση επενδύσεων & συνεργασίας -> Διευκόλυνση επενδυτικών ροών και συνεργασία σε τεχνολογία και καινοτομία
- v. Στρατηγική σημασία -> Εμβάθυνση σχέσεων ΕΕ-Ινδίας και ενίσχυση οικονομικής αυτονομίας, προοπτική διπλασιασμού των ευρωπαϊκών εξαγωγών προς την Ινδία έως το 2030+

Τι σημαίνει δυνητικά αυτή η συμφωνία για τις ελληνικές επιχειρήσεις;

- i. Βελτίωση πρόσβασης στην αγορά της Ινδίας -> Μείωση υψηλών δασμών σε προϊόντα όπως τρόφιμα, ποτά και βιομηχανικά αγαθά (π.χ. έως και 100-110% στα αυτοκίνητα, έως 150% σε ποτά)
- ii. Νέες εξαγωγικές ευκαιρίες -> Ενίσχυση ανταγωνιστικότητας σε κλάδους όπως αγροδιατροφή, μεταποίηση και εξειδικευμένα προϊόντα, με δασμούς να μειώνονται έως και 0% σε αρκετά προϊόντα
- iii. Ευκαιρίες στις υπηρεσίες -> Διεύρυνση δραστηριοτήτων σε ναυτιλία, logistics, χρηματοοικονομικές και συμβουλευτικές υπηρεσίες
- iv. Ενίσχυση επενδυτικής δραστηριότητας -> Καλύτερο επιχειρηματικό περιβάλλον και δυνατότητες συνεργασιών με ινδικές επιχειρήσεις
- v. Σταδιακή εφαρμογή – ανάγκη προετοιμασίας -> Οι ευκαιρίες θα αναπτυχθούν σε βάθος χρόνου (5-10 έτη), απαιτώντας έγκαιρη στρατηγική τοποθέτηση

Ανακοίνωση της Συμφωνίας

Ιανουάριος 2026

Στόχος για έναρξη ισχύος

Τέλος 2026

Ιούλιος 2026

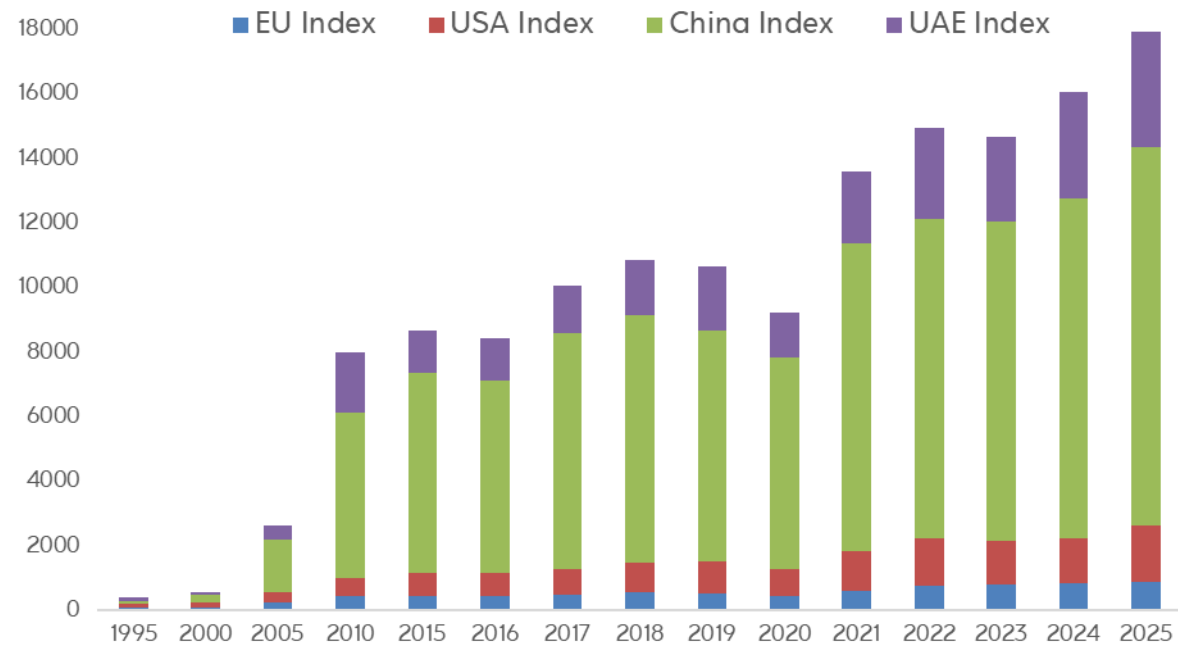
Ολοκλήρωση νομικού κειμένου

2027+

Σταδιακή εφαρμογή

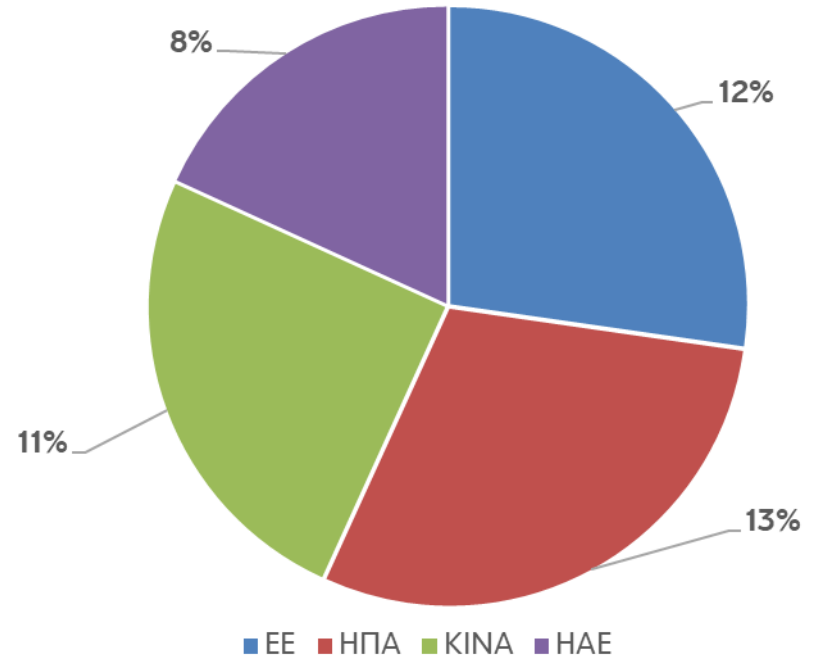
Η Ινδία ενισχύει σταθερά τη συμμετοχή της στο παγκόσμιο εμπόριο, διαφοροποιώντας τους εμπορικούς της εταίρους. Στο πλαίσιο αυτό, η ΕΕ αποτελεί σημαντικό, αλλά όχι κεντρικό πυλώνα των εμπορικών της σχέσεων

Συνολικές Εμπορικές Ροές -> Εξαγωγές & Εισαγωγές



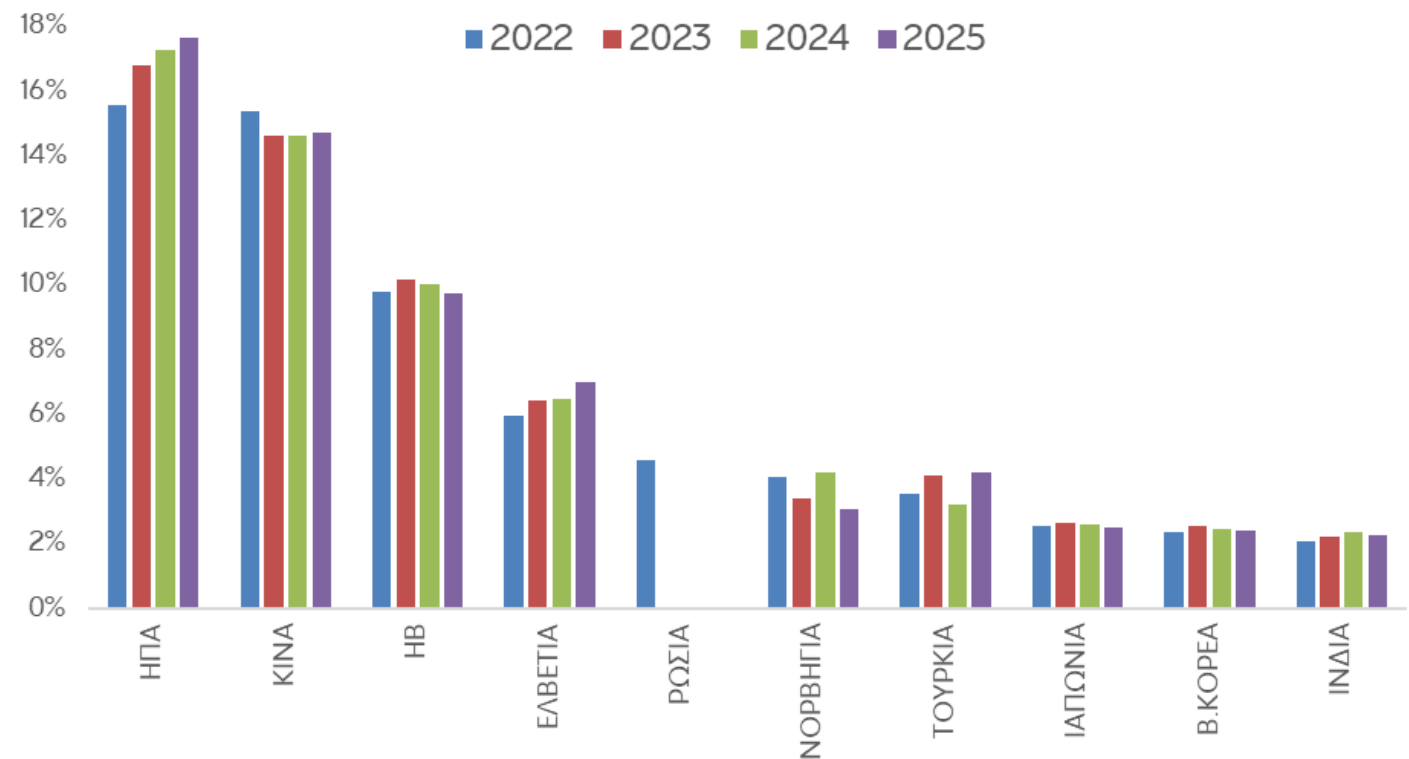
Η κατανομή του εμπορίου της Ινδίας το 2025 δείχνει ότι η ΕΕ διατηρεί σημαντικό και συγκρίσιμο μερίδιο, επιβεβαιώνοντας τον ρόλο της ως ενός από τους βασικούς εμπορικούς εταίρους της Ινδίας

% σε Συνολικές Εμπορικές Ροές το 2025



- Η διάρθρωση του εμπορίου της ΕΕ με τρίτες χώρες παραμένει σε μεγάλο βαθμό σταθερή τα τελευταία έτη, με τις ΗΠΑ και την Κίνα να διατηρούν κυρίαρχο ρόλο. Οι μεταβολές στα μερίδια είναι περιορισμένες, υποδηλώνοντας ήπια διαφοροποίηση χωρίς ουσιαστική αναδιάταξη των βασικών εταίρων.
- Οι μικρότεροι εμπορικοί εταίροι της ΕΕ παρουσιάζουν σταθερή και σε ορισμένες περιπτώσεις αυξανόμενη συμμετοχή, αντανakλώντας σταδιακή διεύρυνση των εμπορικών σχέσεων και δημιουργώντας νέες ευκαιρίες για εξωστρέφεια και διαφοροποίηση αγορών.









% Εισαγωγών και Εξαγωγών στο Συνολικό Εμπόριο της ΕΕ με τρίτες χώρες



Οι δασμοί της Ινδίας στα προϊόντα που εξάγονται από την ΕΕ είναι ιδιαίτερα υψηλοί σε βασικούς κλάδους, λειτουργώντας ως ουσιαστικό εμπόδιο εισόδου. Η συμφωνία οδηγεί σε σημαντική μείωση αυτών των δασμών, δημιουργώντας για πρώτη φορά ουσιαστική πρόσβαση στην αγορά.

Κλάδος / Προϊόν	Πριν (υφιστάμενοι δασμοί)	Μετά τη συμφωνία (FTA)
Αυτοκίνητα	~100–110%	↓ σε ~30–40% αρχικά → 10% σε 5–7 έτη
Μηχανήματα & εξοπλισμός	έως 40–44%	↓ σε 0% (για τα περισσότερα προϊόντα)
Χημικά	έως 20–22%	↓ σε 0% (σταδιακά)
Φαρμακευτικά	~10–11%	↓ σε 0% (για τα περισσότερα)
Κρασί & ποτά	έως 150%	↓ σε 75% άμεσα → 20–30%
Ελαιόλαδο	έως 45%	↓ σε 0% σε 5 έτη
Επεξεργασμένα τρόφιμα	έως 50–55%	↓ σε 0% (σταδιακά)
Ιατρικός εξοπλισμός	έως ~20–25%	↓ σε 0% άμεσα (σε μεγάλο βαθμό)

Η ΕΕ διατηρεί ήδη χαμηλούς δασμούς στα περισσότερα προϊόντα που εξάγει η Ινδία, γεγονός που σημαίνει ότι η συμφωνία οδηγεί κυρίως σε πλήρη απελευθέρωση και βελτίωση της ανταγωνιστικότητας των ινδικών εξαγωγών, παρά σε ριζική αλλαγή της πρόσβασης στην αγορά.

Κλάδος	Πριν (υφιστάμενη κατάσταση)	Μετά τη συμφωνία (FTA)
 Κλωστοϋφαντουργία	8–12% δασμοί	↓ σε 0%
 Υπόδηση	έως 17%	↓ σε 0%
 Κοσμήματα	4–26%	↓ σε 0%
 Αγροτικά	5–15%	↓ σε 0%
 Μηχανήματα	2–8%	↓ σε 0%
 IT & υπηρεσίες	περιορισμένη πρόσβαση, κανονιστικά εμπόδια	↑ πρόσβαση σε 144 υποτομείς
 Επαγγελματικές υπηρεσίες	περιορισμοί εγκατάστασης & mobility	↑ διευκόλυνση πρόσβασης
 Χρηματοοικονομικές υπηρεσίες	περιορισμοί αγοράς	↑ άνοιγμα αγοράς

- Σταδιακή ενίσχυση των εμπορικών ροών

Η συμφωνία μειώνει εμπόδια και αναμένεται να αυξήσει το εμπόριο σε βάθος χρόνου

- Διατήρηση της υφιστάμενης δομής

Το εμπόριο παραμένει συμπληρωματικό (ΕΕ: τεχνολογία – Ινδία: μεταποίηση & υπηρεσίες)

- Περιθώριο περαιτέρω ανάπτυξης

Η Ινδία παραμένει υπο-εκπροσωπούμενη στο εμπόριο της ΕΕ, δημιουργώντας δυναμική σύγκλισης

Όσον αφορά τον διπλασιασμό του εμπορίου μέχρι το 2032 οι εκτιμήσεις αυτές στηρίζονται σε 3 βασικούς πυλώνες

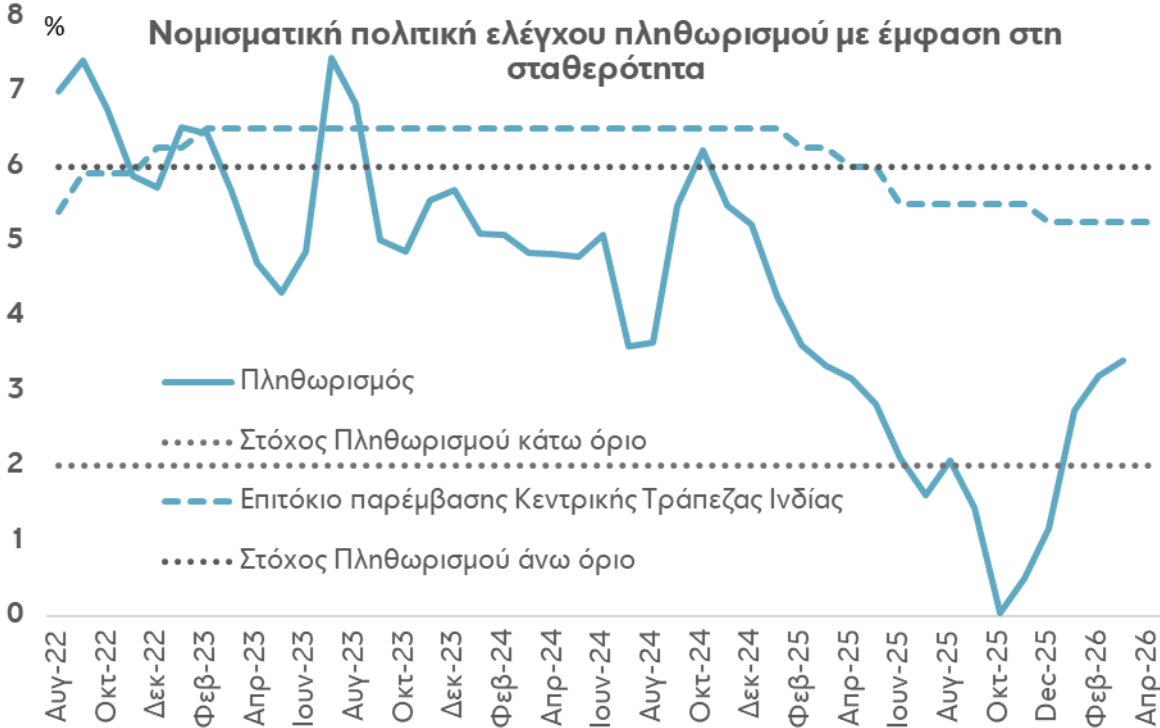
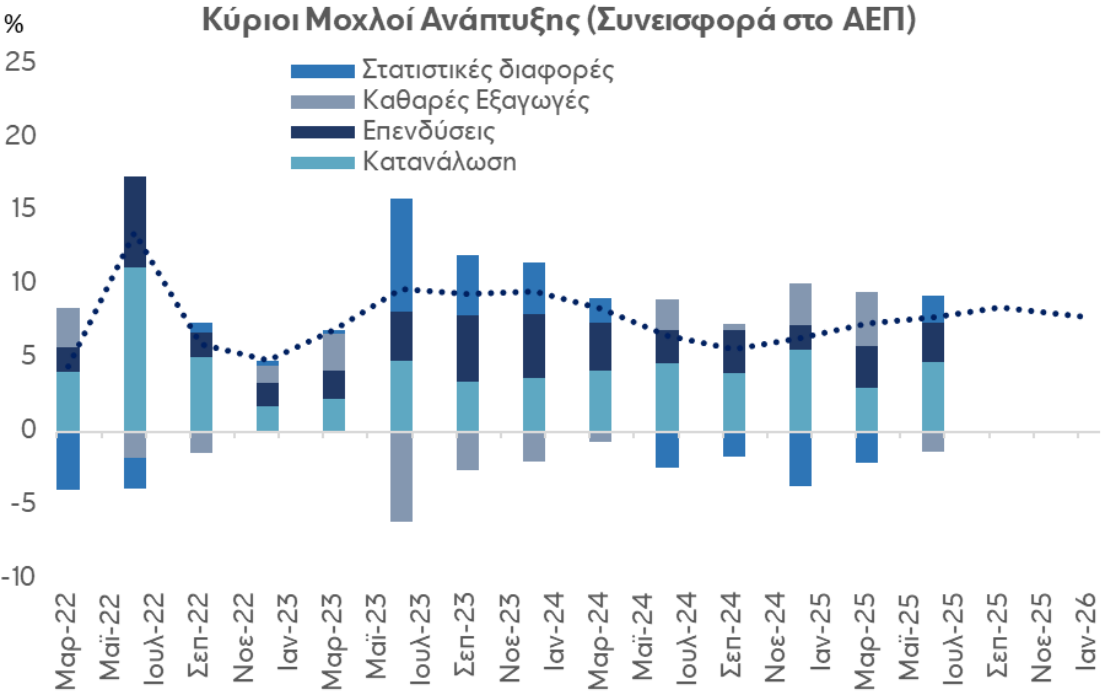
1. Μοντέλα βαρύτητας
2. Έκταση μείωσης των δασμών
3. Εμπειρικά στοιχεία από προηγούμενες συμφωνίες

Οι υποθέσεις των προβλέψεων στηρίζονται στις υποθέσεις ότι:

1. η συμφωνία εφαρμόζεται πλήρως
2. δεν υπάρχουν νέα εμπόδια
3. οι επιχειρήσεις προσαρμόζονται
4. **η ζήτηση στην Ινδία συνεχίζει να αυξάνεται (~6% growth)**

Ινδία: Ισχυρή ανάπτυξη με σταθερά θεμελιώδη μεγέθη

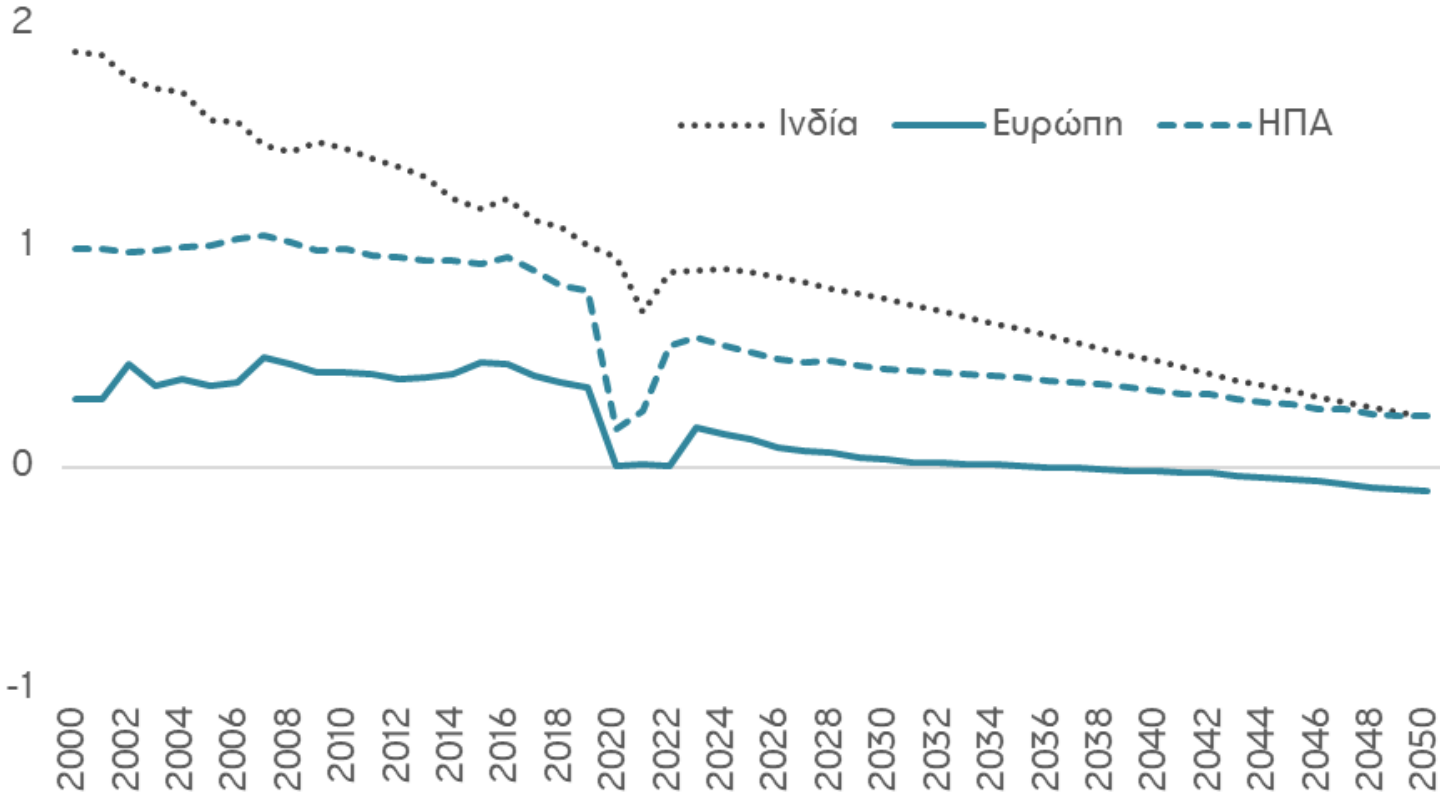
- Υψηλοί ρυθμοί ανάπτυξης: η οικονομία αναπτύσσεται με ρυθμούς ~6–7% ετησίως, από τους υψηλότερους παγκοσμίως
- Ελεγχόμενος πληθωρισμός που παραμένει εντός της ζώνης στόχευσης της κεντρικής τράπεζας της Ινδίας
- Βελτίωση στην αγορά εργασίας με την ανεργία να κινείται σε σχετικά χαμηλά επίπεδα, με αυξανόμενη συμμετοχή στην απασχόληση
- Το δημοσιονομικό έλλειμμα παραμένει διαχρονικά αρνητικό (~4-5% του ΑΕΠ), αντανακλώντας τις υψηλές δημόσιες δαπάνες
- Το δημόσιο χρέος κινείται σε σχετικά υψηλά επίπεδα (~80%+ του ΑΕΠ) αλλά θεωρείται διαχειρίσιμο καθότι βρίσκεται σε επενδυτική βαθμίδα, με περιθώρια βελτίωσης, από τους διεθνείς οίκους αξιολόγησης
- Το ισοζύγιο τρεχουσών συναλλαγών παραμένει ελαφρώς ελλειμματικό (~ -1% έως -2% του ΑΕΠ) καλυπτόμενο ωστόσο από επαρκείς ροές άμεσων ξένων επενδύσεων



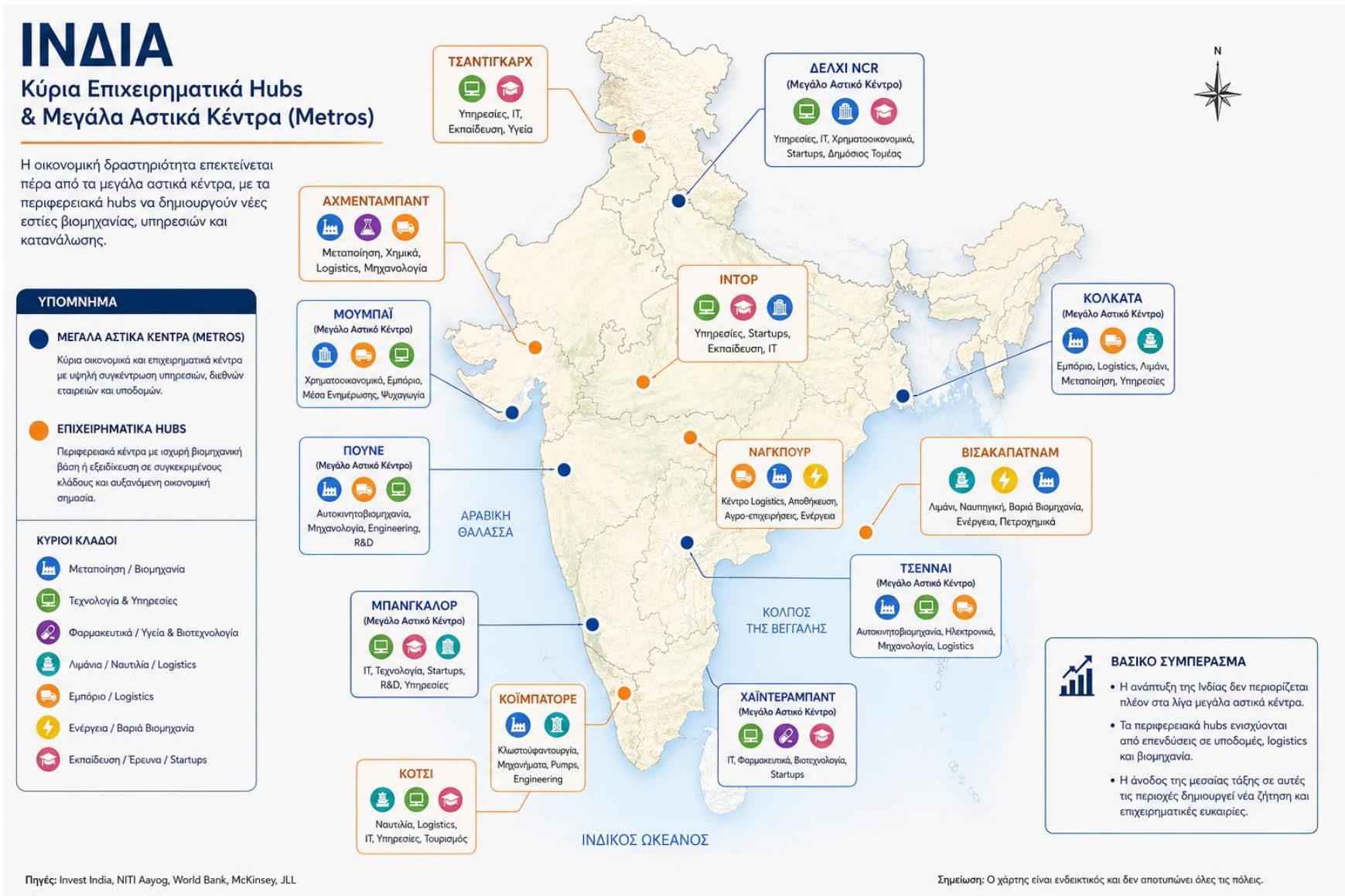
Η άνοδος της μεσαίας τάξης ως μοχλός ευκαιριών για το εμπόριο ΕΕ-Ινδίας

- Ραγδαία διεύρυνση της μεσαίας τάξης
-> Εκατοντάδες εκατομμύρια νέοι καταναλωτές την επόμενη δεκαετία
- Ισχυρή αύξηση κατανάλωσης
-> Η ιδιωτική κατανάλωση αποτελεί ήδη ~60% του ΑΕΠ
- Μετατόπιση σε προϊόντα υψηλότερης αξίας -> Από βασικά αγαθά σε επώνυμα προϊόντα, υπηρεσίες και εμπειρίες
- Διεύρυνση αγοράς πέρα από τα μεγάλα αστικά κέντρα καθώς η ανάπτυξη διαχέεται σε Tier 2-3 πόλεις

Ρυθμός αύξησης πληθυσμού, %



- Η οικονομική ανάπτυξη της Ινδίας επεκτείνεται πέρα από τα μεγάλα αστικά κέντρα στο Νέο Δελχί και την Βομβάν, με τα περιφερειακά hubs να αποτελούν νέους πυρήνες βιομηχανίας, υπηρεσιών και κατανάλωσης.
- Η ενίσχυση της εγχώριας ζήτησης οδηγεί σε νέες εστίες κατανάλωσης εκτός των μεγάλων metros.
- Οι επενδύσεις σε υποδομές και η βιομηχανική πολιτική ενισχύουν τον ρόλο των hubs ως κόμβων παραγωγής και εμπορίου.



- Η ανάπτυξη της Ινδίας είναι πολυτομεακή, καλύπτοντας βιομηχανία, υπηρεσίες και κατανάλωση
- Οι ευκαιρίες κατανέμονται σε πολλούς κλάδους, δημιουργώντας πολλαπλά σημεία εισόδου για επιχειρήσεις
- Η συμφωνία ΕΕ–Ινδίας ενισχύει αυτή τη δυναμική, μειώνοντας τα εμπόδια σε τομείς με ήδη υψηλή ανάπτυξη και κατευθύνει πόρους προς πιο παραγωγικούς κλάδους
 - ◆ Μακροοικονομική διάσταση

Η ισχυρή εγχώρια ζήτηση και η δημογραφική δυναμική στηρίζουν τη διατηρήσιμη ανάπτυξη

Η ανάπτυξη βασίζεται όλο και περισσότερο στην κατανάλωση, μειώνοντας την εξάρτηση από εξωτερικούς παράγοντες

- ◆ Μικροοικονομική διάσταση

Η διεύρυνση της μεσαίας τάξης αυξάνει τη ζήτηση για προϊόντα υψηλότερης αξίας

Η απελευθέρωση του εμπορίου ενισχύει τον ανταγωνισμό και την αποτελεσματικότητα των αγορών

Τομέας	Δυναμική	Παράγοντες ανάπτυξης
Τεχνολογία & IT	Υψηλή	Ψηφιοποίηση, outsourcing
Μεταποίηση	Υψηλή	Industrial policy, relocation
Ενέργεια (ΑΠΕ)	Πολύ υψηλή	Πράσινη μετάβαση
Υποδομές	Υψηλή	Δημόσιες επενδύσεις
Φαρμακευτικά	Υψηλή	Ζήτηση, generics
Κατανάλωση	Υψηλή	Μεσαία τάξη
Logistics	Υψηλή	Εμπόριο, hubs

- Η Ινδία είναι μια αγορά που ήδη αναπτύσσεται δυναμικά
- Η συμφωνία ΕΕ–Ινδίας μειώνει τα εμπόδια και διευκολύνει την πρόσβαση, μπορεί να αξιοποιηθεί ως εργαλείο εισόδου
- Οι ευκαιρίες είναι υπαρκτές, αλλά απαιτούν έγκαιρη στρατηγική τοποθέτηση

Disclaimer

This document has been issued by Eurobank S.A. (Eurobank) and may not be reproduced in any manner. The information provided has been obtained from sources believed to be reliable but has not been verified by Eurobank and the opinions expressed are exclusively of their author. This information does not constitute an investment advice or any other advice or an offer to buy or sell or a solicitation of an offer to buy or sell or an offer or a solicitation to execute transactions on the financial instruments mentioned. The investments discussed may be unsuitable for investors, depending on their specific investment objectives, their needs, their investment experience and financial position. No representation or warranty (express or implied) is made as to the accuracy, completeness, correctness, timeliness or fairness of the information or opinions, all of which are subject to change without notice. No responsibility or liability, whatsoever or howsoever arising, is accepted in relation to the contents thereof by Eurobank or any of its directors, officers and employees.

Eurobank Research Publications: <https://www.eurobank.gr/en/group/economic-research/>

Register at: <https://www.eurobank.gr/el/omilos/oikonomikes-analuseis/forma-ekdilosis-endiaferontos>





Thank you for your attention